



« ... NOTRE FEUILLE DE ROUTE EST NOTRE MEILLEURE CARTE DE VISITE ... »

DÉVELOPPEMENT DE MARCHÉ :

Au cours des dix-sept dernières années, la stratégie de Composites Atlantique Limitée (CAL) a consisté, entre autres, à développer le marché international. Ces efforts nous ont permis de collaborer avec nos clients sur toute une gamme de projets. Des contrats importants, assortis d'accords de partenariat, ont été mis en place dans l'esprit de diviser le risque et d'accroître la coopération et le savoir-faire. Chaque partenaire tire ainsi profit de la réduction des coûts, de la meilleure gestion des projets et de l'appui logistique sur les programmes. Nous nous engageons à fournir un service de qualité supérieure : notre feuille de route en est d'ailleurs la meilleure preuve.

EXPERTISE DE TECHNOLOGIE :

Nos compétences en ingénierie et en gestion des technologies sont optimisées par la structure de notre compagnie. Une base de données est utilisée pour la caractérisation des matériaux, les transferts de technologies, la conception et la gestion de projets. Notre expérience professionnelle est considérable et nous sommes en mesure de fournir une gamme complète de services en incluant les essais et les analyses.

SERVICES OFFERTS ET BENEFICES POUR LES CLIENTS :

- Meilleure rentabilité
- Respect des échéances de livraison
- Excellente gestion de projet
- Compagnie bilingue
- Utilisation du système métrique et du système impérial
- Systèmes de gestion MRP II/ERP
- Laboratoire pour les matériaux d'essai
- Essais mécaniques
- Essais environnementaux

Avis juridique :

Il est interdit de publier, diffuser, reproduire, réécrire ou redistribuer ces informations sous quelque forme que ce soit sans l'autorisation de Composites Atlantique Ltée. Copyright ©2006 Composites Atlantique Ltée. Tous droits réservés.